



## Franchising

### Informazioni sul punto vendita

Ubicazione preferenziale del punto vendita: semicentro-territorio affiliato. Per i grandi centri urbani, zone delimitate da cap. Per i piccoli centri urbani, il comune con estensione ai comuni limitrofi.

### Investimento

L'investimento varia in funzione della flotta veicoli necessaria a coprire la domanda del mercato individuato. La formula del franchising AB RENT prevede una Fee di Ingresso al sistema e Royalties per la flotta veicoli di proprietà. E' richiesta la disponibilità e l'allestimento del locale commerciale ( minimo di 20mq) secondo gli standard di immagine aziendale. L'affiliazione si concretizza in tempi rapidi nell'integrazione alla Rete delle Agenzie AB RENT, presenti in maniera capillare su tutto il territorio , soluzione che da garanzie al nuovo imprenditore di poter vendere un servizio di elevato valore commerciale :Abilitazioni: Licenza di autonoleggio senza conducente (DIA). Forma giuridica: la gestione dell'Agenzia di noleggio non richiede una specifica forma giuridica, purché vengano rispettate le necessità di buona conduzione commerciale.

### Profilo tipo del franchisee

Il nostro candidato più ricorrente e ideale è l'imprenditore di un'azienda di autonoleggio a carattere locale o regionale che, volendo acquisire una fetta più ampia di mercato, necessita di una rete di Agenzie diffusa sul territorio nazionale e la possibilità di servirsi della consulenza di un'organizzazione di elevata competenza professionale. Più in generale il profilo richiesto può riassumersi in:

Attitudini generali: capacità commerciali, conoscenza dell'economia locale.

Propensioni: propensione al contatto con il pubblico, disponibilità al servizio e alla soddisfazione della clientela.

### Cosa offriamo

#### Il marchio

L'affiliato che apre un'agenzia in franchising AB RENT inizia la propria attività imprenditoriale avvalendosi di un marchio già affermato e presente sul mercato da circa 15 anni. Questo, oltre a ridurre il rischio iniziale d'impresa, permette anche di trarre numerosi vantaggi in termini di visibilità e,immagine .

#### Gestione Flotta

AB RENT, tramite le aree Control e Commerciale Flotta ottimizza per conto dell'affiliato, l'utilizzo dei veicoli presenti nell'agenzia, gestisce la disponibilità e il relativo assortimento offrendo anche consulenza sul controllo di gestione. Il tutto per incrementare la produttività ed il reddito del franchisee.

#### Sistemi informatici

AB RENT mette a disposizione del franchisee un sistema informatico per la gestione delle prenotazioni veicoli,la gestione di multe e,la gestione della contabilità (fatture al cliente finale) .

#### Supporto commerciale

L'affiliato dispone di un costante e valido supporto dell'area commerciale per effettuare pubblicità sia a livello nazionale che locale.

#### Assistenza e servizi ai clienti

L'affiliato avrà a disposizione per i suoi clienti, una rete di assistenza e soccorso stradale attiva 24 ore su 24, soluzioni di noleggio a lungo termine e,offerte particolare se si è cliente dei partner affiliati con AB RENT.

Per tutte le informazioni potete contattare il n:+39.081.863.80.60 e chiedere del responsabile:Giuseppe Boccia oppure inviare una mail a: [franchising@abrent.it](mailto:franchising@abrent.it)